

由于日本企业积极进行海外直接投资和证券投资，日本已经开始从海外获得更多收入。7月至9月期间，来自股息、利息和其他外国来源的收入按年计算超过了50万亿日元（3780亿美元），在过去十年中增长了2.8倍，接近该国国内生产总值的10%。这种稳定的增长，要归功于日本企业在过去十年左右进行的一系列企业收购。

然而，并非所有的收益都流回了日本。如果这些钱停留在海外子公司，它将无助于促进日本经济。

"我们的目标是成为全球领先的零售集团，"Seven & I控股的总裁井阪隆一在10月份的财报发布会上说，强调了一项促进海外投资的计划。在截至2023年2月的一年里，Seven&I 预计其大约一半的营业利润将来自海外连锁便利店，包括它在2021年收购的美国连锁店Speedway。

管理咨询公司KPMGFAS的高级顾问加藤昌也说："在过去20年里，日本企业一直奉行跨国并购的策略，以应对国内市场的萎缩，同时抢夺海外基地和客户"。

许多公司已经将它们的重点转移到海外市场以寻求增长。其中包括朝日集团控股公司，该公司已经加强了在欧洲和其他地方的企业收购。由于美国在线招聘网站Indeed，Recruit Holdings在4月至9月的一半时间里录得了创纪录的净利润，该公司在2012年收购了该网站。

宏观经济数据表明了这一趋势。日本7-9月的年化实际GDP达到546.8万亿日元。国民总收入达到561.2万亿日元，这表明来自海外投资的收入流入超过了由材料成本上升和日元贬值造成的资金流出。

根据日本财务省和日本银行的数据，截至2021年底，海外投资资产的未偿余额总计为1.25万亿日元。这个总数包括228.8万亿日元的直接投资，如收购海外公司的股权，在过去十年里增长了三倍。减去负债后的海外净资产为411.2万亿日元，连续31年位居世界第一。

根据国际收支统计，2021年日本的主要收入余额为26.6万亿日元，即直接和证券投资的股息、利息和其他收入的收支净额。根据国际货币基金组织的数据，这一盈余数额也是世界上最大的，标志着日本连续第二年在该排名中名列前茅。

然而，顺差的另一面是，日本吸引了相对较少的海外投资，结果也就限制了该国的现金外流。

相反的情况是英国，它的主要收入平衡继续出现赤字。由于来自海外的投资增加，英国出现了净付款流出。同时，由于其主要投资目的地欧洲的增长放缓，其收入也

有所下降。如果亚洲和美国的生长放缓，日本的盈余也可能缩减。

另一个问题是公司如何花费从海外投资赚来的钱。日本经济研究中心的高级研究员斋藤淳说：“这些钱不一定会流回日本。在2021年总计38万亿日元的收入中，20.8万亿日元来自直接的海外投资。其中，约9.1万亿日元以股息等形式流入日本，但也有略多于11万亿日元作为外国子公司的内部储备留在海外”。

海外单位的强劲收益有助于提升其母公司的业绩，从而导致股票价格上涨和投资者的股东回报，但在日本，能够从股票价格上涨中受益的家庭比例远远小于美国和欧洲。根据日本央行的数据，截至3月底，股票和投资信托基金仅占日本家庭持有的金融资产的14.7%，而美国为52.4%，欧元区为29.9%。

政府正试图通过促进从储蓄到投资的转变来解决这个问题。作为第一步，它宣布了一项扩大NISA的计划，这是一项针对小型投资的免税计划。

从海外投资中赚取更多的钱，也不一定能在国内创造就业机会。政府需要为企业提供激励措施，使其利用在国外获得的技术提高日本的产出。要做到这一点，有效的经济规划和指导可能必不可少。

2022/12/24日经英语新闻