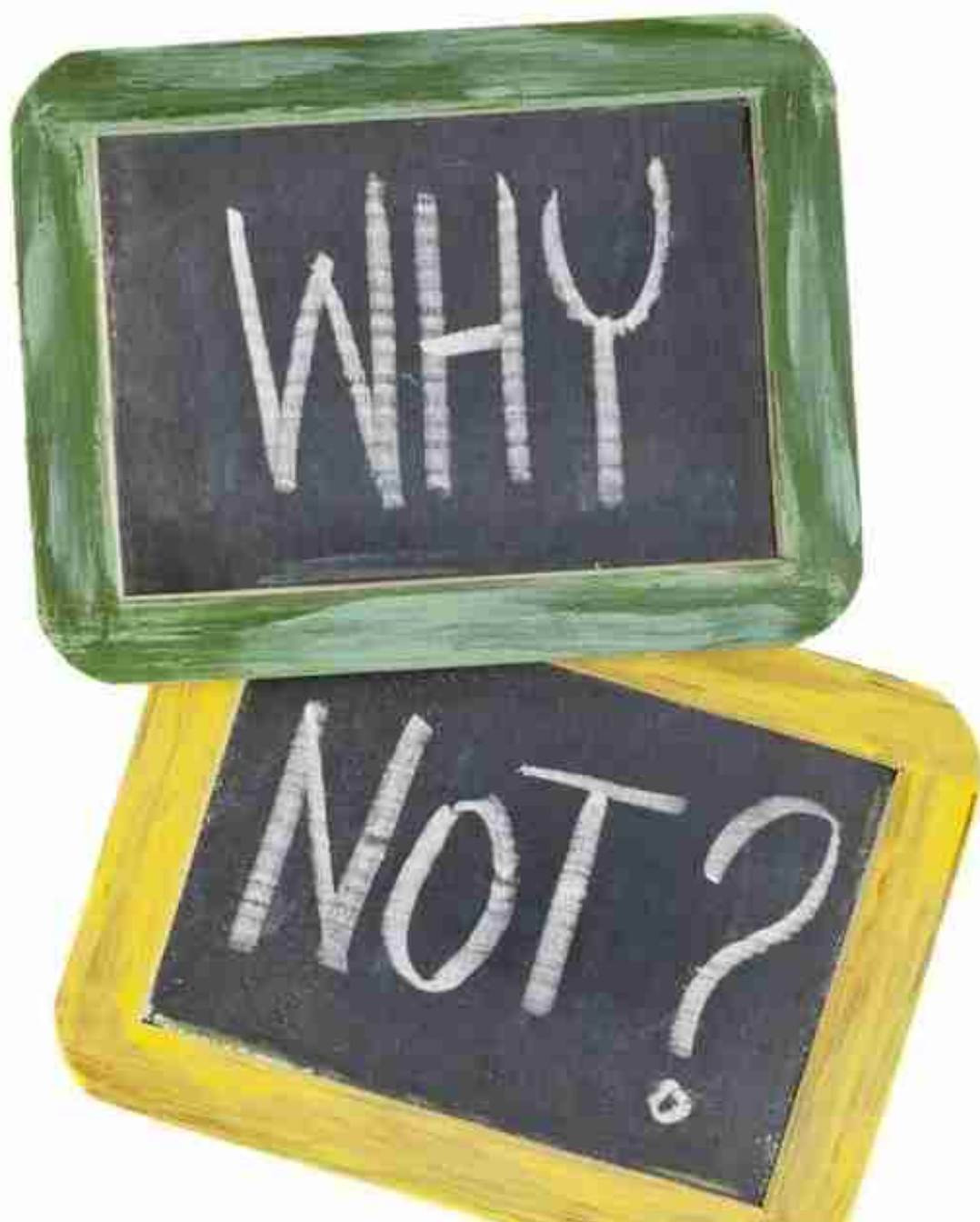


作者：丰禾刀

按苏宁金融研究院互联网金融中心薛洪言主任的解释，比特币是由若干点对点的去中心化节点共同维护的，整个系统的有序运转依靠的是所有节点的共识，即对于哪些交易是可以接受的、哪些节点具有记账权等关键事宜，有一套公认的标准。这套标准是部署在区块链底层协议中自动化执行的。

但节点毕竟是人来操作运行的，即所谓“矿工”，而但凡是有人来操作的事情，就一定会有区别。比如说有些节点的矿工天天上线，有些节点的矿工又偶尔才上线；有些节点在东半球，有些节点在西半球.....总之由于种种原因，久而久之就造成了比特币不同节点中，使用的底层协议并不一样。

如果节点中运行不同版本的底层协议时，就会出现不一样的标准，此时就会产生分叉。如果节点之间能够处理好这些版本差异，最终形成统一标准，那分叉最终会消失，这种分叉被称之为软分叉。如果差异不能被消除，部分节点继续运行不同版本的协议时，分叉将会持续，这就是硬分叉。



但随着比特币交易手段的发展，投机者逐渐把分叉视作一种圈钱手段，导致目前的分叉性质大为改变。

其原理是这样的，每一次分叉，实质上就相当于发行了一种新的数字货币，而且这种数字货币是跟比特币挂钩的。面向的受众人群，比一般的ICO更为庞大，而且也更容易被普通用户所接受，比起直接发行一种新的数字货币来得容易多了。

而创造这种分叉的团队，因为占尽了先机，所以非常容易掌控新币种的交易，特别是在前期，只需要很小的成本就能操纵整个币种的价格走向。这就留下很大的投机

炒作空间，分叉团队只需要让新币种得到用户的接受，就可以人为将价格炒到一个天价，等真正的用户涌进来之后，再把手头囤积的大量货币全部出手，凭空获得高额利润。

今年 10 月 25 日，国内一团队分叉出比特币黄金（BTG），而在分叉前两天，莱比特矿池CEO江卓尔就公开指责这次分叉是圈钱：“BTG创始人廖翔在分叉前已预挖了 20 万枚BTG币，并且想将其兑换成 2 万个比特币，圈钱 8000 万元。”

分叉的好处于此可见一斑，以至于炒币界开始流行一句话“分叉创造价值”，为此还衍生出一个新词“IFO”——首次代币发行。

知名财经博主何生曾对媒体表示，所谓的IFO大部分可能衍变为收割韭菜的圈钱操作，“很多之前做ICO的在做IFO，ICO还需要写白皮书和上交易所才可能获得市场认可，而IFO连白皮书都不用写。”

这也解释了为什么现在比特币分叉越来越多，有利可图呀。说白了，人人都想当中本聪。