

创业需要融资时，除了清晰的了解投资人需求以外，还要学会用这六大步骤说服投资者，如果你能熟练掌握这六个步骤，无论将来你跟别人谈的是一百万还是一百亿的项目，都能起到事半功倍的作用。



第三个步骤：谁那里有我想要的？

分类别查找，精确的找到你需要的资源在哪里，开始整合。

第四个步骤：他凭什么给你？

很多人一辈子没有想清楚这个问题。如果想不清楚这个问题，你所有的想象都不会有结果，也无法让投资者产生行动。

第五个步骤：我们在一起能做什么？

需要将双方合作呈现的结果提前告知，讲清楚彼此互补的资源我们怎么利用。