

作者 | 韩哲熙 编辑 | 张麟

36氪获悉，博雷顿科技有限公司近期完成数亿元C轮融资，由星航资本（小鹏汽车为星航资本战略基石出资人，聚焦电动化产业链投资机会）、合肥仁顿与麦顿投资联合领投，中集车辆、上海科投股份、科升资本共同投资。博雷顿表示，本轮融资资金将主要用于产品研发、市场扩展、生产基地和销售体系扩建等方面。



博雷顿电动产品

在产品研发方面的投入以及先发优势令博雷顿在新能源领域获得了强大的竞争力，目前博雷顿设备已经顺利进驻川藏线、胶州湾海底隧道、杭甬高速、西电东送等大国项目建设现场。

例如电动矿卡方面，博雷顿车型产品线丰富，拥有90吨、95吨、105吨多种规格，并且可同时提供纯电动、增程式的动力总成，同时还配有博雷顿线控底盘技术、动能回收等系统，并可选配博雷顿主动安全系统、无人驾驶系统，帮助客户进一步降低费用、提升安全性和效率，充分满足矿山客户绿色生产需求。

以博雷顿BRT105E纯电动矿卡为例，该车配备700kWh超大动力电池组，在功能、续航方面充分满足用户重载上坡的矿山场景需求，相对同级燃油矿卡每年可以节约能源费用超过70万元，5年可节约350万元，同时可以减少二氧化碳排放超2000吨，经济效益和环境效益都十分显著。在博雷顿矿卡、装载机协同无人作业系统加持

下，可实现自动装载运输作业，可进一步降低费用，并将人力从危险岗位解放，让生产更加安全。

重卡方面，得益于自主掌握核心技术，博雷顿重卡轻量化水平出色，博雷顿表示其6X4电动牵引车比同级竞品轻1吨左右，这种轻量化技术在柴油车型上优势不明显，但在电动车型上则意味着更长的续航，更高的运营效率。

博雷顿的主要业务不局限于整车产品，博雷顿将自身定位为一家客户导向的，聚焦于用户需求的创新科技公司。

为了更好地服务用户，博雷顿构建风光储运绿色能源管理一体化方案，为用户提供更稳定、更低成本的清洁电力，满足用户降本、降碳需求；用户有连续生产的需求，博雷顿开发了全自动充换电机器人，可以基于云管理系统，智能为设备充换电，保障生产效率；用户有稳定、安全生产的需求，博雷顿自主开发协同无人驾驶系统，帮助客户减少危险岗位用工需求，提升安全性同时缓解用工难问题，减少人员流动对生产造成的影响。

博雷顿旨在为客户提供的设备不是简单的运输工具，而是行走的工业机器人。博雷顿拥有自主正向研发的电子架构及车联网系统，实现软件定义性能，有能力根据用户大数据反馈，针对性的升级控制程序，从底层改进车辆的性能、功能，使车辆与用户的实际场景更匹配，提升性能表现及工作效率，创造更多价值。

目前，博雷顿自动驾驶团队正往返于实验室和矿山项目现场，为无人驾驶大规模商业化应用做验证工作。未来，博雷顿还将计划实现整个矿山的全自动化运营，并且不需要化石能源补给和人工操作，大幅减少碳排放，降低成本，提升社会生产效率。

博雷顿2022年目标为实现十亿元量级营收规模。同时，博雷顿新产品研发、生产基地扩建等工作也在不断推进。

投资者说：

星航资本执行董事张小奇表示：“在经济性优势及环保减碳双轮驱动下，工程机械及商用车电动智能化浪潮势不可挡。从2017年第一次了解博雷顿，到2019年客户批量试用，到22年大批量订单的落地，一路见证了博雷顿团队笃定核心技术自研，产品快速迭代，和客户认可度迅速提升。希望博雷顿早日成为全球电动智能工程机械及商用车行业的领头羊。”

麦顿投资执行董事郭志汀表示：“麦顿投资一直关注新能源赛道并投资了天合光能

、保利协鑫、蜂巢能源等多个企业，我们看到在双碳政策出台和经济性优势显现双重利好推动下，新能源行业迎来爆发性机遇，智能化电动工程机械作为最具商业性的新能源品类，将率先获得快速增长。博雷顿是该领域的代表性企业，凭借自主研发的三电系统、运营经验、客户案例口碑，具有突出的先发优势，期待公司取得更大的业绩，为国家实现双碳目标做出积极贡献。”