

招商银行，中国第一家完全由企业法人持股的股份制商业银行，开创了中国银行业的数十个第一；在《财富》杂志2021年世界500强榜单中列第162位。在《亚洲银行家》、《国际私人银行家》等国内外权威媒体评选中获得过“中国区最佳私人银行”、“中国最佳零售银行”、“中国最佳交易银行”、“中国最佳托管银行”、“中国最佳财富管理业务”等百项殊荣；持续的金融创新、优质的客户服务、稳健的经营风格造就了如今的招行。

招商银行苏州分行成立于2000年，是总行直属的一级分行，在苏州市区及各县市共设有33家支行，正式员工1300余人，总资产达到1800亿元，多次荣获系统内“优秀分行”的荣誉。苏州分行始终坚持“以人为本”的人力资源发展理念，致力营造勤勉奋发、团队合作的企业文化氛围，提供完备科学的教育培训机会和持续合理的职业发展通道，关注员工职业生涯规划，积极搭建全方位、立体化的人才发展平台。

因业务发展需要，现面向社会诚邀以下人才加盟招商银行苏州分行。

●具体岗位及条件

一、招聘岗位及人员要求：

1、支行行长/副行长/行长助理 工作地点：苏州大市

主要岗位职责：

- 1) 根据分、支行指示，制定支行团队工作目标，对支行团队经营状况承担直接责任；
- 2) 带领支行团队开展工作，完成团队各项经营指标；
- 3) 建立和维护与重要客户的良好关系，树立良好服务品牌，不断拓展市场份额。

基本岗位要求：

- 1) 全日制大学本科及以上学历,年龄35周岁(含)以下，特别优秀者可适当放宽条件；
- 2) 熟悉银行公司/零售业务，担任过支行或分行部门相关职务，5年以上银行管理经验；

3) 有较强的组织协调、专业策划和市场营销能力，有较广泛的客户群体。

2、公司客户部主管（副主管）工作地点：苏州大市

主要岗位职责：

- 1) 协助团队负责人开展本团队的各项工作和业务经营活动；
- 2) 协助策划和组织团队公司业务的经营策略和具体工作计划；
- 3) 具有独立市场开发、拓客能力；
- 4) 负责团队员工的培训，提高员工的工作质量、效率。

基本岗位要求：

- 1) 全日制大学本科及以上学历，年龄35周岁（含）以下，品行端正，无不良记录；
 - 2) 拥有3年以上银行公司金融从业经验，具备投行资管及跨境业务相关经验；
 - 3) 热爱公司金融业务，具有较强的市场拓展和对外公关能力，热爱营销管理工作，具有良好的沟通能力、团队协作和服务意识；
 - 4) 熟悉银行信贷管理、风险控制、银行会计等相关业务，掌握企业财务分析有关知识；
 - 5) 工作责任心强，具备较强的抗压能力、沟通协调能力、合作创新能力。
- 3) 具有服务高端客户的丰富经验或持有AFP、CFP等证书者优先考虑。

3、私人银行投资顾问 工作地点：苏州大市

主要岗位职责：

- 1) 以客户为中心，协助深化私人银行客户经营，建立大类资产配置、财富保障与传承、综合金融服务等顾问式服务方法与模式；
- 2) 向私人银行客户经理进行专业传递以及辅导赋能，梳理专业学习制度，协助提

升私人银行客户经理专业能力；

3) 负责高净值客户陪谈以及客户端的服务对接、为客户出具投资管理建议与综合金融解决方案、举办投资沙龙进行专业输出以提升客户服务体验；

4) 担任沟通桥梁，有效传递、执行总分行之间重要事项以及业务指导的上传下达。

基本岗位要求:

1) 全日制本科及以上学历，年龄35周岁以下；

2) 5年以上工作经验，其中3年以上财富管理、资产管理、公司银行或投资银行从业经验；

3) 熟悉各类金融产品与服务，具备独立分析，及设计满足客户需求方案的能力，具备较强的高端客户市场开拓能力和客户资源管理整合能力，持有相关上岗资格证书，通过AFP/CFP/CFA/FRM认证者优先；

4) 有较强的专业能力。有持续跟踪资本市场，自己有投资实践；或对保险、信托、法律、税务有较深的理解和研究；或对公金、投行业务有知识储备或实战经验；

5) 有较强的学习能力、沟通能力及抗压能力和责任心，有韧性，能坚持。

4、私钻客户经理 工作地点：苏州大市

主要岗位职责：

1) 负责开拓私钻客户，提升潜力客户及客户总资产，维护客户关系，为私钻客户提供综合金融服务，通过顾问式工作方法，以资产配置方式不断提升私钻客户的黏度及忠诚度；

2) 负责了解私钻客户需求，做好定制化解决方案，不断提升私钻客户服务体验，促进私钻客户的持续提升；

3) 负责了解私钻客户个性化产品和增值服务需求，深入经营私钻客户，挖掘客户包括投资理财、企业服务、财富传承等在内的相关需求，并整合资源提供解决方案；

4) 围绕客户需求及经营目标, 深入分析客户家族企业乃至产业链需求, 为超高端客户及家族企业提供全功能, 无边界的投融资一体化金融服务;

5) 完成考核期内私钻业务相关业务指标。

基本岗位要求:

1) 全日制本科及以上学历, 3年以上财富管理工作经验; 年龄35周岁以下;

2) 具备中、外资银行高端客户管理经验, 或公司信贷业务经验;

3) 熟悉各类金融产品与服务, 具备独立分析, 及设计满足客户需求方案的能力, 具备较强的高端客户市场开拓能力和客户资源管理整合能力, 持有相关上岗资格证书, 通过AFP/CFP/CFA/FRM认证者优先;

4) 具备高度的责任心, 较强的沟通能力、持续学习和团队协作能力。

5、贵宾理财经理 工作地点: 苏州大市

主要岗位职责:

1) 为客户提供金融产品咨询、推荐等全方位金融服务, 建立基础客群客户关系网络;

2) 负责维护及拓展金葵花客户, 提升客户资产量, 挖掘潜在客户, 向上输送客户;

3) 根据客户需求, 在财富顾问的协助下给客户出具投资建议书, 并执行资产配置。

基本岗位要求:

1) 全日制大学本科及以上学历, 年龄32周岁(含)以下, 2年以上银行理财从业经历;

2) 擅长高端客户的投资理财、市场研究和资产配置规划, 有较强的市场开拓和沟通能力;

3) 具有服务高端客户的丰富经验或持有AFP、CFP等证书者优先考虑。

6、客户专员 工作地点：苏州大市

主要岗位职责：

- 1) 维护及拓展金卡客户，促进我行金卡客户数量及总资产的持续增长；
- 2) 对存量金卡客户以及厅堂流量客户开展交叉销售，通过财富体检，以资产配置方式向客户销售我行相关的金融产品，不断提升金卡客户的黏度及忠诚度；
- 3) 不断提升金卡客户在我行的总资产，将资产达标的金卡客户升级为金葵花客户，促进金卡客户的持续提升和向上输送，强化客户的分层管理和集中管理；
- 4) 完成考核期内相关业务指标。

基本岗位要求：

- 1) 全日制本科及以上学历，年龄32周岁（含）以下；
- 2) 具备两年以上金融从业经验；
- 3) 熟悉各类金融产品与服务，持有相关上岗资格证书，通过AFP/CFP/CFA/FRM认证者优先；
- 4) 具备高度的责任心与持续学习能力，有较强的抗压能力、营销能力、协调沟通能力、语言表达能力、团队合作和吃苦耐劳精神；
- 5) 遵守职业准则，严格保守客户信息秘密。品行端正，无不良记录。

7、零售市场经理 工作地点：苏州大市

主要岗位职责：

- 1) 负责聚焦零售拓客：立足代发新企业拓展，以重点行业企业高价值客户获取为主要目的，搭建零售批量获客场景、渠道及项目的落地执行；
- 2) 负责推动公私联动：联动公司团队、私钻及个贷团队，挖掘潜力代发企业线索，配合开展营销，提升代发渗透率；
- 3) 负责直销零星获客：负责进社区、进商圈、进学校、进写字楼进行零星客户的

拓展；

4) 负责代发企业关系维护：含代发高管及关键人关系维护，协同直营团队、支行财富队伍，统筹代发企业的经营工作及薪福品牌宣传类营销活动开展；

5) 负责代发客户批量经营：推动名下管户代发企业的代发AUM及各类经营指标的提升。

基本岗位要求：

1) 全日制本科及以上学历，年龄32周岁（含）以下；

2) 具备两年以上金融从业经验；

3) 掌握零售银行基础产品知识，掌握一定的保险、证券、外汇等相关投资业务知识，具备良好的客户服务与业务办理能力，具有强烈的市场意识、良好的市场拓展能力及团队合作意识；

4) 遵守职业准则，严格保守客户信息秘密。品行端正，无不良记录。

8、零售信贷客户经理 工作地点：苏州大市

主要岗位职责：

1) 拓展和维护零售信贷客群；

2) 掌握营销技巧，针对零售信贷客群进行客户拓展和产品营销，满足客户的融资和结算需求；

3) 完成考核期内相关业务指标。

基本岗位要求：

1) 全日制本科及以上学历，年龄32周岁（含）以下；

2) 具备两年以上金融从业经验；

3) 掌握零售信贷基础知识，具备一定的市场营销和业务拓展能力、高度的责任心，较强的沟通影响力、持续学习和团队协作能力；

4) 遵守职业准则，严格保守客户信息秘密。品行端正，无不良记录。

9、公司高级客户经理 工作地点：苏州大市

主要岗位职责：

1) 市场营销拓展。关注市场信息及动态，积极拓展客群，根据客户需求履行资金、资产组织者的角色，积极发挥牵头协调作用；

2) 客户关系管理。关注、挖掘客户的业务潜力，发现并把握商机，有针对性的向客户提供多元化的金融服务；

3) 风险管理。对于有融资需求的客户，应把好客户准入关，做好贷前调查与贷后检查；

4) 合规经营。严格遵守各项金融法律法规、行内规章制度等要求，做到审慎调查、合规经营。

基本岗位要求：

1) 全日制大学本科及以上学历，年龄32周岁（含）以下，特别优秀者可适当放宽条件；

2) 拥有2年以上银行公司金融从业经验，具备投行资管及跨境业务相关经验；

3) 热爱公司金融业务，具有较强的市场拓展和对外公关能力，掌握银行信贷业务知识，能独立完成客户开发和维护工作；

4) 熟悉银行信贷管理、风险控制、银行会计等相关业务，掌握企业财务分析有关知识；

5) 品行端正，无不良记录;工作责任心强，具备较强的抗压能力、沟通协调能力、合作创新能力。

10、跨境产品经理岗 工作地点：苏州市区

主要岗位职责：

1) 负责国际结算、国际贸易融资、资金交易、跨境联动等跨境金融业务的管理和

营销推广；

- 2) 负责跨境金融线上化业务的管理和营销推广；
- 3) 负责对口团队跨境金融客群的协同开发和营销，为客户提供跨境金融解决方案；
- 4) 负责跨境金融相关业务数据统计及分析；
- 5) 其他跨境金融业务相关事宜。

基本岗位要求：

- 1) 全日制本科及以上学历，年龄32周岁（含）以下，特别优秀者可适当放宽条件；
- 2) 拥有2年以上银行公司金融从业经验，具备跨境业务、金融市场业务相关经验；具备较好的英语读写说能力；
- 3) 具有较强的业务学习和创新能力，具备较强的抗压能力、沟通协调能力，具有良好的语言表达、文字综合能力及数据分析能力；
- 4) 具备良好的个人品质和职业道德，清正廉洁，遵纪守法，责任心强；
- 5) 掌握外汇管理政策、有市场营销等相关工作经验的优先考虑。

11、运营柜员

工作地点：苏州大市

主要岗位职责：

- 1) 严格按照国家监管机构、总分行规章制度及实施细则开展柜面运营相关业务；
- 2) 负责自身经管现金、单证、贵金属及其他重要物品的保管与核对，落实业务相关账务、数据的核对统计、上报工作；
- 3) 按照外汇管理政策和外汇业务操作规程办理外汇业务；

- 4) 具备良好的客户服务沟通能力, 做好客户服务;
- 5) 发掘客户资源, 适时进行转介营销。

基本岗位要求:

- 1) 全日制大学本科及以上学历, 年龄28周岁(含)以下;
- 2) 具有2年及以上银行业从业经验。熟练掌握银行柜面相关基础知识及业务流程, 掌握反洗钱相关知识;
- 3) 品行端正, 无不良记录; 具备较强的责任心、良好的学习能力、较强的沟通协调能力及服务意识。

●薪酬福利

以上职位一经录用, 我们将提供业内具有竞争力的薪酬待遇。

●报名方式

(1) 登陆招商银行一网通主站“人才招聘”专栏, 点击社会招聘-苏州分行, 申请感兴趣职位, 在线注册, 投递简历, 准确填写各项信息将是你应聘成功的基础。

(2) 微信端: 关注“招商银行招聘”, 点击“我要应聘-社会招聘-苏州分行”, 选择对应的岗位。

安徽中公小编