

近日，《Coatings World》采访了油漆和涂料行业的一些顶级树脂供应商：阿科玛涂料树脂全球营销总监 Eric Dumain；EPS 商务总监 Jon Remissong；赢创美洲工业和运输涂料应用研究与技术总监 Maria Nargiello；赢创美洲通用工业涂料应用研究与技术主管 Francisco Cortes；Keyland 高分子材料科学部营销经理 Rebecca Lonczak；Lorama Group 产品经理 Diana Liu；Lorama Group Inc. 企业副总裁 Jake Jevric；Mallard Creek Polymers (MCP) 销售和营销主管 Markus Bieber；Siltech 全球营销和销售总监 Robert Ruckle；以及 VINAVIL Americas 业务总监 Hemant Shah，与他们就2021年的树脂市场情况进行了探讨。《慧正资讯》对这些问题进行了整理，希望能对行业有所帮助。

CW：2021年的树脂市场表现如何？

阿科玛：最初，2021年感觉像是前一年的延续，在就业率提高和非必需消费品支出增加的帮助下，市场持续复苏。这些积极的事态发展受到冬季风暴乌里和飓风艾达等外部事件的缓和，这些事件给化工行业带来了严重压力。物流能力也是一个挑战，限制了建筑和工业涂料市场的全部潜在增长。总的来说，与过去十年相比，增长强劲，并意识到如果运营环境改善，仍有上行空间。

EPS：2021年对树脂的需求继续强劲，但2月中旬德克萨斯州的冰冻、伊达飓风以及许多不可预见的供应链问题导致原材料短缺，使制造商难以应对这种需求。

赢创：赢创的涂料添加剂业务主要面向高温有机硅和有机硅混合市场提供树脂产品，用于需要食品合规性的一般工业/防护和烹饪/烤盘。2021年市场需求非常强劲，因为高耐热性和高耐用性一直是并将继续是重要的性能驱动因素。符合食品和炊具的粘合剂，例如我们的有机硅聚酯混合材料 SILIKOFTAL HTT、HTL 2 和 HTL 3，其有机硅含量不同，可提高耐热性——也有很高的需求。有机硅环氧混合粘合剂 SILIKOPON EF 具有强大的市场吸引力。这种特殊粘合剂具有出色的耐候性和耐腐蚀性，并具有非常高的助粘合剂相容性，可混合到现有配方中，以延长和扩展经典环氧树脂配方的生命周期。最后，随着环境固化和烘箱固化涂料解决方案的应用不断增加，SILIKOPHEN AC 900 和 P 80/X 等高耐热性 (>400C) 苯基/甲基有机硅粘合剂的需求持续强劲。

Keyland Polymer：树脂市场的交货时间和原材料成本都在增加。我们看到原材料增加了大约14%。

Lorama：对于Lorama的生物基树脂，我们处于一个独特的位置，我们不会面临与石油基树脂和乳胶系统相同的膨胀压力。然而，我们都遗憾地在物流方

面面临同样的通货膨胀和供应压力，这些压力继续挑战整个行业。

**MCP：**2021年聚合物市场充满挑战。由于许多关键原材料供应紧张以及行业产能限制，许多客户正在为其聚合物甚至替代化学品寻找替代来源。

**Vinavil：**市场随着各个行业的高需求而增长，包括油漆、高性能涂料、粘合剂、建筑等。随着供应链问题在2021年持续升级，订单难以跟上。原材料短缺问题并且随着进出口材料的运输不断发生，迫使我们去年几乎没有涨价。这种情况几乎影响了特种化学品市场中的每个参与者，利润率受到侵蚀。需求仍然很高；然而，我们接到许多已知和未知客户的电话，要求提供替代材料，因为他们发现越来越难以满足他们的需求。

**CW：**贵公司如何继续减轻COVID-19 对业务的负面影响？

**阿科玛：**与往常一样，员工安全一直是（现在也是）首要考虑的问题。前一年，我们不得不适应新的经营方式，我们的制造和研发资产中的新协议与减少潜在风险保持一致。结果，我们能够安全地保持工厂运转，并且由于我们员工的一些辛勤工作，我们以更具战略性的方法解决了客户供应问题。

2021年也成为我们——以及其他许多人——真正走向数字化的一年，以新的和创造性的方式在内部和与客户合作。在第四季度，我们开始看到部分恢复到我们曾经所谓的“正常”状态。这导致了一种更加混合的模式，我们仍然严重依赖虚拟会议空间、网络研讨会、视频制作等数字工具，同时开始走出家门拜访同事和客户。过去两年教会了我们很多教训，这些教训可能永远改变了我们的经商方式。

**EPS：**我们扩展了我们在2020年实施的一些COVID-19应对方案，例如让人们远程工作。我们的实验室面临着实施交错时间表的挑战，以便在跟上工作量的同时保持社交距离，我们必须延长生产时间，以便实施保护措施。

一些客户让他们的员工在2021年重返工作岗位，但没有接待访客，因此我们继续安排远程销售电话和技术审查。

在供应链中断和司机短缺的情况下，我们的首要任务是在客户需要时为他们提供产品。在某些情况下，这意味着我们必须在与供应商合作以确保供应安全的同时空运原材料。

**Keyland Polymer：**Keyland Polymer通过专注于与我们的客户以及内部与我们的员工的持续公开沟通来应对大流行。在大流行期间，我们所有人开展业

务的方式都是一个挑战，但我们坚持我们的信念，即专注于我们的员工和客户。

Lorama：拥有深厚的物流专业知识和多元化且忠诚的供应商基础，使得Lorama能够缓解COVID-19的大部分物流挑战。确保原材料供应和运输成品的能力是一项关键的战略优势。

我们的技术支持（否则需要现场访问）也通过一系列不同的电子工具进行了迁移。最后，对于我们的办公室，建立了一套不同的最佳实践清洁方法以及分区筒仓，以减少新冠病毒收缩的可能性及其传播能力。这些方法在我们减轻COVID对我们业务构成的所有威胁的能力方面显示出惊人的效果，尤其是在这种大流行的初期。

MCP：Mallard Creek Polymers (MCP)  
继续遵循当地管理机构制定的协议和指南。

Siltech：对我们 Siltech 来说，需求显著上升，但供应链是个问题。它从硅胶部分开始，这归因于多种因素同时发生，到2021年结束时，有机成分也出现了问题。

在某些情况下，我们无法及时购买生产产品所需的原材料。我们意识到，我们可以通过24/7全天候工作计划来最好地缓解这种供应波动，并在2022年第二季度实施。

Vinavil：随着大流行对世界各地的每个人造成沉重打击，我们的管理层面临着所有企业都面临的挑战——在保证员工安全的同时保持业务正常运转。我们最大的挑战是新的业务发展经理的入职，以及一个全新的分销商，他们将承担更大的角色，代表我们美国大部分地区。考虑到严格的旅行限制，我们通过Go-To meeting、Teams 以及最终的 Zoom 开始了培训过程。我们惊喜地发现，这些努力还带来了丰厚的回报，带来了新的销售额、增加的市场渗透率和客户满意度，因为我们使用“培训”技术在客户面前有效地联系并继续开展业务，而无需花费差旅费。

我们还成立了应急管理委员会，通知员工在大流行期间不断变化的规章制度。这通过诸如在家工作、混合工作、限制对工厂、办公室和客户的访问以及旅行等政策保护了我们的员工、客户和供应商的利益。

CW：客户对他们的树脂供应商提出了哪些要求（提高性能、降低成本等）？

阿科玛：在讨论这个行业的时候，很难不提到原料供应问题，事实上，过去一年里，每家公司都遇到过这样的问题。这导致了一些困难的对话，但同时也导致了原材料生产商和配方制定者之间更紧密的关系。在某些情况下，这延伸到了研发和产品开发层面，在这些层面上，产品专家共同努力，为更受约束的产品寻找替代品。

在第四季度，随着客户会议甚至贸易展览再次开始成为我们生活的一部分，可持续发展成为我们几乎每次会议的共同主题。当今行业有一种真正的动力，即以尽可能小的环境足迹实现更高的性能。

EPS：客户寻找 VOC 含量较低或接近零的树脂，例如 EPS 2799，它可以达到与较高 VOC 树脂相同的性能水平，并且可以配制在接近零 VOC 的涂料中，具有出色的耐沾污性、保光性和耐久性。

客户也在寻找广泛的实用树脂。他们想要能够增加灵活性的产品，可以用于在不同的细分市场和涂料生产线中配制涂料。

需求也转向不添加 PFAS（全氟和多氟烷基物质）的产品。这些化学品为涂料增加了耐候性、抗粘连性、防水性和其他优点，但越来越多的客户希望从不添加 PFAS 的产品中获得相同的性能。

Lorama：我们继续看到生物基和含生物添加剂和树脂的持续增长。对循环经济的需求持续增长，特别是对于为利基应用提供特定功能的树脂和粘合剂。

MCP：客户一直在寻找聚合物供应商的最佳价值。这包括关系、绩效和成本。此外，新技术的进步始终是我们在化学领域努力的最前沿。

MCP  
非常努力地为我们的客户提供这种价值，这是我们长期成功的关键因素。

Siltech：对许多人来说，可持续性已经从所谓的“拥有”变成了“需要”。

Vinavil：毫不奇怪，在大流行期间，大多数客户都要求满足他们的需求，甚至增加了对树脂的需求。由于单体、表面活性剂、杀菌剂、二氧化钛和其他化学品的短缺，大多数客户要求他们的研发 (R&D) 和技术部门寻找替代原材料来制造他们的产品。为了优先考虑寻找替代材料的迫切需要，许多研发项目都被搁置了。

CW：贵公司推出了哪些最新的可持续技术？

阿科玛：阿科玛在实现可持续产品开发时牢记四个主要目标：

减少有害空气污染物 (HAP)。阿科玛最近的技术进步集中在用于装饰涂料的新型低VOC树脂、用于工业涂料的非异氰酸酯 (NISO) 产品等。

增加替代原料的使用。我们在这里的研发工作集中在涂料中的生物基/生物循环和回收/再利用（“升级再循环”）材料。我们有多种由生物基原料制成的新产品，其中一些已被批准贴有美国农业部 (USDA) 认证的生物基产品标签。

提高整个涂料价值链的能源效率。我们在此开发的产品包括新型超低温固化粉末涂料树脂和用于凉爽屋顶涂料的新型水性丙烯酸树脂。

提高应用涂层的性能和寿命。阿科玛不断投资于技术和产品，以提高成品涂层的生命周期，同时潜在地减少 HAP 和能源使用。例如，用于单组分（单涂层）的树脂，直接用于需要紫外线耐久性、耐腐蚀性和/或硬度的金属涂层。

EPS：我们用于凉爽屋顶涂料的专有抗污垢和防渗漏技术可能有助于保持凉爽的屋顶清洁和洁白，保持其能源使用的长期效率。温度波动的降低以及由此产生的最小热应力也可以延长屋顶的使用寿命。这些技术使EPS 2719成为屋顶涂料配方的特殊选择。

赢创：环境友好性和监管友好性的改善推动了粘合剂的发展，使其朝着无HAPs和水基替代物的方向发展，以取代已确立的硅酮粘合剂基准。SILIKOFTAL HTW 3 被引入水性有机硅聚酯炊具和烤盘市场，作为溶剂型同类产品的高温替代品。SILIKOPHEN 80 / MPA（醋酸甲氧基丙酯）于 2022 年推出，作为高温有机硅基准 P 80/X（二甲苯中）的无 HAPS 高温替代品。

此外，一种新型固化剂TEGO Cure 100用于室温固化硅酮粘合剂和环氧-硅酮混合物，遵循固化周期中能耗降低的趋势，并进一步提高此类系统的耐久性。

Keyland Polymers：Keyland Polymer 目前正在评估用于紫外线固化固体树脂的生物基化学成分。

Lorama：除了我们现有的生物树脂和含生物液体着色剂的产品组合外，我们还推出了用于水性木材着色剂的 LWD 100 生物基添加剂/树脂。LWD 100 有助于减轻可能困扰低 VOC 和零 VOC 木材污渍的谷物起毛和污渍研磨的常见影响。

Siltech：我们正在推出一系列有机硅涂料添加剂，其中有机部分来自石油，现在来自玉米和糖。这种 Silsurf -bio 系列的性能与基于石油的前辈产品一样，但具有可持续性。拥有第二条供应链也不会损害供应选择。

Vinavil：我们的研发团队的重点是为我们的产品线开发更可持续的产品。我们已经开发出用于木器涂料、直接用于金属和混凝土涂料市场的基于纳米技术的聚合物乳液。我们的产品是水性的，可以替代许多目前用于此类应用的溶剂型产品配方。我们开发了用于木材的无甲醛粘合剂、用于油漆和涂料的聚合物以及低 VOC 油漆配方，以改善室内空气质量。

我们还与行业合作者合作开发可用于减少石油基产品使用的产品。

来源：慧聪涂料网

### 免责声明

我们对文中的观点保持中立、部分文字及图片来源于网络，仅供学习、交流使用，不具有任何商业用途，版权归原作者所有，如有问题请及时联系我们以作处理。