

最近总是有朋友问我，开一个便利店需要投资多少钱。我说你上班不是挺好的吗？怎么想起问这个，朋友都说上班其实很累，压力好大，而且疫情公司效益也不好，想趁着没失业提前考察一下副业作为后路。其实对于没有经验的人来说开店还是挺茫然的，这其中也涉及到很多门道。

首先，你要定位好自己打算开多大的面积，对于便利店来说，面积不需要很大，有个40-80平米就足够，麻雀虽小，五脏俱全。位置是非常重要的，一般小区门口第一家，最好的流量集中地，但这种位置的店铺房租都不便宜。你可以看看基本每个成熟小区的门口第一家都是超市，所以位置是相当重要的。

店铺确定好了，你如果自己有想法有经验的，可以自己开始计划装修，按照自己的风格来设计，这个可以找工人包材包料比较省心，主要是工人不会偷懒，跟包工程一样，这些事都要他们做完，早做完早拿钱。但是你要监督材料不能用太差的。

如果你是新手没有开店经验，建议你可以去加盟，有很多做得相当好的便利店品牌，你加盟后装修、货架、配货等一条龙服务，还有督导来指导你如何开店。加盟的话钱肯定要很多钱，单加盟费便宜的最少也要几万，加上装修上货一起，最少也要个二十万左右吧，但是有品牌的效果生意肯定会好点！

不加盟自己开店就是辛苦，跟装修房子一样什么都等你来弄，但这样成本比较低，可以节省很多钱，比如装修上就省了不少。其他货架自己买，货也自己配。地段好的店，会有业务员上门铺货，这个可以先卖再付钱，而且每个月还有陈列费用。像冰箱都不用花钱，你生意好很多饮料公司都想投放冰箱给你，只需要一点押金，等你不用的时候可以退，冰箱有问题也可以找他们修理或者退换，这个可是省了一笔钱。所以自己装修开店还是省钱的，一套下来的话十几万。

开便利店一定要有香烟，香烟是整个店里的灵魂，在你拿到租房合同第一时间去办理营业执照，营业执照一下来就去烟草公司办理烟草证，烟草公司会考察地址后一周左右就会出证，这样你就可以订香烟啦。

一切准备就绪，就等着开门迎客。前期新店生意肯定不会太好，一定要有耐心，要撑得住气，俗话说得好，开店容易守店难！一家店做得好不好，也是要看老板怎么做的。所谓经营，不只是经营生意，也要经营为人处世。

欢迎各位朋友一起分享学习及讨论！

[#头条创作挑战赛#](#)