

从商业计划书开始，疯狂BP基于对行业的理解及用户的需求，不断尝试扩展服务半径。欣喜地告知大家，我们今年年初尝试的FA业务

，经过半年多的实践、验证、打磨.....目前已经具备比较成熟的服务体系及融资服务团队，再次感谢给予我们无条件信任的创业者和合作投资机构，也欢迎有此方面需求的移动出海、消费升级领域的创业者与我们联系。

在沟通服务的过程中，我们发现了一个现象：很多人对融资全过程知之甚少，首次创业或者融资的创业者居多，但也不乏有过一两次成功融资经历的创业者。

很多人谈到融资的第一个念头便是写一份商业计划书（回答腻了“你们帮我梳理制作的商业计划书能保证拿到融资吗”），即便靠商业计划书服务起家，我们也必须摸着良心告诉大家，融资是一个几乎有着标准化流程的过程，这个过程像是游戏里的通关打怪，每个关卡都有可能导致你无法通关，而商业计划书只是这其中一个更加显像化的关卡BOSS。

融资进程有快有慢，但无论是2个礼拜close掉的项目还是花费1年才拿到钱的项目，他们经历的融资流程几乎一致，我们把这全流程划分为七大阶段。接下来，我们将详细说明在这七个过程里做对什么事才能最大程度地提高融资的成功率。