

OTA酒店代理主要是以酒店房间资源与美团、飞猪、携程、去哪儿等各大平台合作的，用自己洽谈好的酒店房间合作价，上传各大平台分销，赚中间差价。下单入住的客人通过我们上架的酒店房间资源的订单不会直接到酒店，是先从我们这边受理办理入住。可以理解为我们是一家旅行社，有很多的酒店资源。酒店行业是一个需求量较多的行业，出差旅行是不可缺少的，每个人都有住房的需求，有需求就有市场。

运营团队

强大的系统支持

精准的市场定位

旅步旅行
TRAVEL BY FOOT

选择我们更专业

河南旅步旅行社有限公司致力于酒店提供OTA代运营业务，为其创造更多的价值，实现酒店业绩走势始终朝着良好态势发展，公司自成立以来以帮助多家酒店实现业绩的改变，已创下酒店入住

酒店是靠什么生存下去的？那就是入住率、销量、口碑、体验感等，只要入住率、客流量、评价提上去了，酒店才会有利润。

我们的出现恰好弥补了这个问题。我们和酒店是合作共赢的典范，通过多渠道的网络销售，娴熟的运营技巧，跟酒店配合，给酒店带来了很多的利益输送。每家酒店都会为他们的业务经理制定一个每月的预定业绩的指标。我们能协助酒店增加入住率及线上运作。OTA酒店线上运营就是利用全国各地的酒店资源赚钱，利用在线入住的APP平台和

线下洽谈的酒店资源上架自己赚钱，做到了低投入、无酒店、无积压、低风险的高利润。

一个地区只有几个人在做OTA，需要负责上千家酒店。一个地级市只有一个直接的bd及酒店链接，bd及代理商展示的效果都一样，有的合作商会有更多的渠道辅助酒店得到很多流量，提高资金流，所以有很多酒店愿意合作。