

来源：人民网 - 江西频道

今年以来，江西省吉安市峡江县为提升招商质效，通过联系协会、商会、学会、研究会等行业组织，发挥“四会”资本、人才、产业等资源优势，形成大项目顶天立地、小项目铺天盖地的良好局面。目前已对接“四会”行业组织203次，实现签约亿元以上项目15个，其中“50”项目2个，签约金额163亿元。

构建“四会”朋友圈。主攻生物医药大健康产业，瞄准医药产业集聚区域，精准生成产业招商地图，梳理出重点区域内有知名度、影响力的“四会”行业组织清单，通过乡贤搭桥、企业推荐、专家引荐等方式以商会友，与44个“四会”组织建立“好友”关系。

组建“四会”顾问团。择优聘任20名具有丰富招商实战经验、广泛行业人脉资源、关心支持峡江发展的企业负责人、商会协会会长、专家学者等人才，组建招商顾问团，开展顾问协同招商，充分利用招商顾问的资源优势和人脉网络，把招商顾问的“关系网”变为政府招商引资的“姻缘线”，建立与招商队信息互通的招商联动协作机制。

筹建“四会”工作组。推行县级领导“挂帅”、科级领导“主攻”、一般干部“冲锋”的全员作战模式，按照一个“四会”组织、一个县领导、一个对接工作组、一个招商方案、一套落地服务机制的“五个一”要求，组建44个“四会”对接工作组，从情报收集、项目洽谈、项目审批到落地投产提供全链式服务，全面提高项目签约率、注册率、进资率、开工率、投产率。