

本文来源：时代财经 作者：张昕迎



图片来源：银保监会官网

时代财经注意到，吉林银行在今年半年报中曾提到，2022年6月16日，经该行董事会2022年第二次例会审议通过，同意王立生辞去吉林银行行长职务，同意聘任秦季章为吉林银行行长。

而早在两年前（2020年），秦季章便加入吉林银行董事会，这一年吉林银行正式提出打造“吉林第一零售银行”的战略目标。

秦季章此前是招行“老将”，与招商银行（600036.SZ/03968.HK）渊源颇深。资料显示，秦季章于2001年底加入招行，曾在招商银行总行、杭州分行均有任职，是招行蜕变为“零售之王”的亲历者、见证者。

不过近年来，吉林银行的人事变动颇为频繁，还因内控问题收到不少罚单。新行长走马上任，能否打造起另一个“吉林版招行”？

新行长是招行“老将”

对吉林银行来说，这位新行长并不陌生。

财报显示，秦季章自2020年加入吉林银行董事会担任执行董事，同时挂职副行长。也正是从这一年开始，吉林银行正式踏上“零售变革”之路，提出打造“吉林第一零售银行”的战略目标。

从过往履历可以看出，秦季章身上携带丰富的“招行基因”。

据了解，秦季章现年54岁，于2001年底加入招行，曾担任招商银行总行办公室主任、总行运营管理部总经理、总行业务总监、杭州分行行长等职务，现任招商局仁和人寿保险股份有限公司党委副书记、纪委书记、副总经理。

零售业务一直以来都是招行的招牌业务，也是秦季章熟悉的领域。公开资料显示，在马蔚华担任招商银行行长期间，秦季章正是其得力左右手，他也成为了招行蜕变为“零售之王”的亲历者、见证者。

时代财经注意到，吉林银行目前在零售业务方面已经有所布局。根据财报介绍，2021年底吉林银行曾组织“零售业务专场招聘”。今年上半年，吉林银行披露其储蓄存款、个人贷款余额、信用卡发卡、私行客户等指标的增量均实现不同程度增长。

押注零售业务，是中小银行转型升级的途径之一。

12月6日，一名银行业内人士对时代财经表示，“对商业银行来讲，居民消费升级为零零售金融业务带来新的发展机遇，未来居民家庭财富规模仍然有可能保持比较高的增长速度，商业银行只有适应这个需要，才能获得更加广阔的发展空间。”

业绩来看，吉林银行今年上半年实现营业收入50.24亿元，同比下降6.87%；实现净利润5.08亿元，同比下降48.96%。

吉林银行表示，营利下降主要因受疫情影响，部分贷款户偿还利息出现困难，逾期超90天冲减表内利息收入转表外核算所致。

不过该行不良率仍偏高。截至上半年末，其不良贷款率为2.23%，较上年末增加0.44个百分点。

资产方面，截至今年6月末，吉林银行资产总额5306.77亿元，较上年末增长8.67%。其中贷款总额3682.17亿元，较上年末增长6.52%；负债总额4915.01亿元，较上年末增长9.31%；存款总额3977.89亿元，较上年末增长8.28%。

年内频领罚单

时代财经注意到，近年吉林银行的人事变动较为频繁。

根据银保监会官网，2019年，时任吉林银行董事长的张宝祥因涉嫌严重违纪违法，接受纪律审查和监察调查；2020年，吉林省纪委监委对吉林银行原党委委员、副行长杨盛忠严重违纪违法问题进行了立案审查调查。

除此之外，该行的内控问题也值得关注。

据时代财经不完全统计，今年以来，吉林银行及其下属分支机构共收到15张来自银保监会的罚单，被罚没金额约590万元，违规事项大多涉及信贷业务，主要有贷款资金未按约定用途使用、信贷资产风险分类不准确、隐瞒不良贷款真实水平、股东入股资金审查不尽职等。

进入12月以来，吉林银行更是在一周内连吃10张罚单，合计被罚约390万元。其中包括吉林银行董事长王立生被罚140万元，吉林银行长春分行被罚150万元，另有4名相关责任人被处以警告等。