

故事还要从一个平凡的午后说起，我之前是做地产行业的，公司CA（片区头子）基本上不怎么来门店巡查的，有一天我请假休息，从那天过后就公司的CA隔三差五来“巡查”说什么“收币”，我就随口一问。

我同事就说：“他前几天帮他们注册了一个虚拟货币的账号，好像叫什么派币来着，每天就放在手机里定时收就行，不用管，每天能收十来个呢！他还说这个将来比比特币还要牛”

好家伙，我知道比特币，莱特币，以太坊这些，PI币还真是第一次听说，还是那个中午，咱们的“片区头子”又来“催收”了，因为那天我没来也就没注册，他就看上我了笑吟吟的就走过来和我介绍起未来金融界的“大牛”PI币！

---

那口才，放在传销团伙里指定是个讲师！大致内容如下

- 1.pi币是区块链的新新产物，一种全新模式虚拟货币（全程和现在大涨的比特币类比）
- 2.Pi币大佬背书（创始人是什么斯坦福大学的三位博士）
- 3.“挖矿”方便，手机就能挖，不依靠任何算力，不占用较大内存空间，币源积累全靠“拉人头”拉的人越多 每天收的就越多
- 4.零成本，不要钱，不要时间，不要精力

---

听到这里你心动了吗？全球实体经济受疫情影响，每个印发大量美刀，曾经一千个币才能换个披萨的比特币突破了五万美刀的大关，作为现在全球资本最大的避风港，虚拟货币难道难道还不够拨动你的心弦？

零成本，无技术含量，现在“行情”大好是个人都会心动吧，反正又不花钱，不得不说这个发起人真的吃透了人们的“赌徒”心里，还有一点就是这个“屁”币只能吃你下面一层的“收益”，拉的人越多收的就越多

仔细想想看，这是个啥，这不就是“传销”吗？真的集中国“传销”之大成，关键他还合法，你说气不气，我国对虚拟数字货币是没有法律保护的，所以国内连个虚拟货币的交易所都没得，我还特意去查了它的相关资料，咨询了一下我那个金融专业的同学，最后得到答案的我，真的惊掉下巴！

---

好家伙！我直接好家伙！才进入中国几个月，就好几百万用户加入了，这么好的发财点子我咋就没想出来呢！有得赚还不违法！

朋友和我说：“先不说他能不能上交易所，能否和比特币比肩，就你这个算法，最后总发行量就在最少10亿以上了，有时候泡泡不戳破它还是很美好的，只要我不上交易所，国家就不能拿我怎么样，最后也就是炒币者的一场游戏罢了

先说比特币，比特币是一种P2P形式的虚拟加密数字货币，点对点传输，所谓挖矿也就是将“交易时间”+“交易信息”打包，从中获得BTC奖励，总得来说，比特币是人为创造的一种总量有限且需要能源去查生产的产品，不受市场监管不受通货膨胀影响，完全的去中性化，点对点交易，这也就造就了比特币的价值，绝对的隐私性，以及法定货币的一些缺陷它都没有，还有一点就是无边界性，只要有网络就能流通，系统本身由“矿工”维护，这也注定比特币它有这价值

反观“PI”，现在属于要啥啥没有全靠大忽悠，和炒币者的赌徒心理壮大，发型规模大和“挖矿”低门槛，甚至都不能说是挖矿，凡是有一点是不变的“免费的都是最贵的”大众对虚拟货币的模糊概念也是它能在短短几个月获得如此大市场的一个重要因素，现在行情这么好谁不想暴富呢？”

这个时候我就提出了一个疑问：“那他做“pi”币这个东西有什么意义呢，搞这个又不花钱，这就没法割韭菜呀！”

朋友嘬了口烟，接着说：“小了，格局小了！如果它割韭菜那和“庞氏”骗局有什么区别，那不就违法了么？这就是我说这个做局者高明的地方，不违法，把钱还赚了

接下来我来给你“揭秘”一下它是怎样盈利的，根本不需要割“韭菜”照样赚钱。

先找人做个网站，找国外名校牛人背书，为什么不着国内的？毕竟国外的月亮比过内园嘛！

再找人做个软件，有最基础的功能就行，注册登录，拉人，收币，论坛有这些功能就行了，什么软件之间货币流通这些功能统统不要，毕竟这样数据量太大会增加服务器的租金，把服务器设在香港，为什么把服务器设在香港？因为要对接国际嘛，国外的“水鱼”钱也要赚嘛，还有设在国外太贵

在找点“金融大牛”做抢手天天在论坛“画大饼”网上铺天盖地的发帖子，在这个行情大好的时代上钩的水鱼肯定少不了。

说了半天你还是没讲怎么盈利，画重点了！互联网时代，什么最值钱！流量啊！按现在总用户量1500万谈什么广告谈不成，只要大饼画的好，“水鱼”肯定少不了，每天这些“水鱼”还要帮我找新的“水鱼”还幻想着那天手里“屁”币一个变几

万，可笑，可笑，所以说“水鱼”活该是“水鱼”在这个物欲横流的时代，有几个人顶得住这样诱惑呢，我就天天开开心心数着这些“水鱼”帮我赚的广告费，逍遥快活，当有些“水鱼”发现了，我就暂时不投放广告了呗，反正流量在这里还愁没钱赚，随便发个通告就了结了，上国外交易所不是更赚？你懂个屁！砸盘的怎么搞，有这合法的钱不赚，非得把这些“水鱼”的梦戳破，得不偿失哟！

只要他们还有“梦”我就有得赚，到最后会发现只不过是一场游戏罢了，要是真有那么人有这个财力想做“炒”点，我不介意多赚一点，毕竟这些币不过是一堆数据，虚拟货币交易又不受法律保护，最后就算发现一文不值，也是哑巴吃黄连——有苦说不出。

不过有这个财力的早就看穿了我这点小把戏，所以说“水鱼”终究是“水鱼”我就安安心心赚我都广告钱，有躁动就发通告说平台维护需要成本，这个理由是那么的合情合理，毕竟沉浸其中的“水鱼”即使我不说他们也有一万条理由来相信他们信仰的“屁”币，他们从始至终都不会发现里面的巨大问题——这个系统并不是独立的P2P只是打着区块链的幌子搞“传销”而已，就算到最后发现这玩意一文不值，又有谁在乎呢？国家法律又管不了，最后“水鱼”梦想破灭，但转念一想这也没什么，毕竟这“不花钱”，顶多就是一场游戏而已，当然我是不会戳破他们的美梦的，那这个币取个什么名字好呢？我看就叫“PI”币吧与“π”同音象征我的“水鱼”像圆周率一样无穷无尽！至于他们觉得象征什么就无所谓了，我老老实实收钱就好。

我默默地听着，这套模式真的震惊到我了

---

故事到这里就结束了，这次经历确实让我涨了不少见识，互联网时代万物皆可“传销”，流量为王的时代，遍地都是“黄金”，就看你是否棋高一招！