

AI 在炒作曲线上走得很高，这意味着一些实际问题可能会随着时间的推移变得越来越响亮——许多成本（财务和社会）、商业模式——现在可能不是最重要的。今天，一家名为 Fetch.ai 的初创公司宣布融资 4000 万美元，以期待这种转变何时发生。

这家总部位于英国剑桥的初创公司表示，它正在构建专注于“自主代理、网络基础设施和分散式机器学习”的工具，以帮助实现人工智能应用程序之间的通信和行动，其想法是让它们产生工作更具可操作性。

首席执行官 Humayun Sheikh 在接受采访时表示，他还认为 Fetch.ai 可以在创建学习模型方面发挥作用，通过分布式账本为实体提供更公平和可追溯的人工智能方法，以便实体将数据输入这些模型。

到目前为止，Fetch 所做的很大一部分工作是在知识产权和技术开发领域（它已经在美国和欧洲拥有多项专利申请和专利授权）。

但 Fetch.ai 平台的某些方面已经上线——Fetch.ai 建立在区块链技术之上，并创建了一个将在其平台上使用的 FET 代币。本周早些时候，它推出了与 Fetch 钱包结合使用的“Notyphi”通知功能。但这些只是看起来非常雄心勃勃的路线图的一部分。Sheikh 表示，随着 Fetch 准备在今年晚些时候推出商业服务，它今天宣布的资金将投资于这项工作。

在当前市场上，这笔资金数额巨大，来自一家名为 DWF Labs 的公司，这是一家与名为 Digital Wave Finance 的实体相连的孵化器。后者被 DWF Labs 描述为“加密货币交易量排名前 5 的交易实体”，但具有讽刺意味的是，我一直无法在互联网上找到它的任何踪迹，而且发言人也无法向我提供任何在线信息链接。

与此同时，DWF Labs 上周也因向一家名为 Tomi 的初创公司投资 4000 万美元而成为新闻，旨在建立一个分布式的“替代互联网”，并且在 2022 年 11 月，它还支持 TON，该区块链最初是 Telegram 的一部分，但重新浮出水面在最初的努力失败后作为一个单独的项目。

Fetch.ai 背后的资本可能不是最传统的，但 Sheikh 坚持认为他的创业公司远非另一家加密创业公司。他认为，使用 Fetch.ai 构建人工智能模型是区块链如何用于非金融目的的一个例子。

“人们自己训练模型的能力很困难，因为你需要钱，”他说，指的是人工智能世界中资本充足的“拥有者”和资金较少的“拥有者”之间的鸿沟。不是。在他看来，

建立一个由多个实体训练的模型是解决方案。“这与权力下放本身无关，而是多人创建一个模型，所有权与训练它的多个利益相关者坐在一起。”

早期的试点 Fetch.ai 早在 2020 年就围绕停车解决方案开展工作——它使用人工智能来帮助确定城市停车场的免费停车位，还可以改变定价并在人们选择根本不开车时向他们奖励免费公共交通车票- 是另一个。

不过，这也有财务因素：这家初创公司计划构建服务，以从由生成人工智能驱动的应用程序中获取结果，并将其转化为交易。例如，向聊天机器人询问从伦敦到伊斯坦布尔的最佳航班在未来可能不仅仅是航班和价格的列表，而是根据您喜欢的旅行方式进行分类和个性化的结果。Fetch.ai

希望提供将这些结果与购票实际联系起来的工具。Sheikh 说，这些购买将使用 FET 代币进行。

公司是否有兴趣参与其中还有待观察，但 Fetch.ai 的方法仍然很重要：构建超越基本“哇”应用程序的想法迟早会被探索，并且探索空间是炒作最终可能如何进入实际使用世界的标志。

“Fetch.ai 的平台提供了一个全面的解决方案，用于构建和部署具有自动化和人工智能功能的点对点应用程序，” DWF Labs 的执行合伙人安德烈·格拉切夫 (Andrei Grachev) 在一份声明中说。“他们的技术架构和去中心化的机器学习方法为开发人员和企业家创造了一个新的范例，我们很高兴能够支持他们的成长和发展。”