

对于票据平台票圈的很多人都有或多或少的误解，比如有些人认为，票据平台就是变相的大票贩子；平台交易也不合规，早晚取缔；平台不赚钱，庞氏骗局而已.....下面针对票据平台与传统线下业务做个解读。



票据平台和票据中介的差别，尤其是这5个，知道的人并不多

三、标准不同

传统票据中介几乎都是草台班子，人员少，成本支出少，公司所有的把控几乎都在老板手里。所以中介业务纯属非非标个性化服务，需要老板作为风控中枢。

中介公司没办法通过老板的思维和管理的结构以及科技化的进程去完成标准化的建设，所以传统中介公司是不可能实现规模化、可复制、标准化的。

而平台促成的是双方交易，只要吸引更多人注册进来，那么这个增量是在不停地往上增加的。

票据平台上交易对手会越来越多。客户的增加必然提高票据成交的机率，所以平台服务是标准化、可复制、可规模发展的，有标准可依据。

四、发展不同

随着近年来暴雷票越来越多，可以说传统票据业务越来越难做。中介业务一眼看到头基本没有发展：做行口的利润降低，做理财的风险加大，监管文件不断出台.....

反观票据平台，

中小企业融资难融资贵的问题只有通过供应链才能解决，而票据平台正是供应链上的重要一环。随着承兑汇票交易平台不断汇集数据，将更多的企业汇集在一起，让原来粗放的市场更加合规化，平台可想象空间将变得非常大。人气不断聚集下，业务必将得到持续发展。