

付费让你从理财“小白”成为理财高手，学理财、买基金，让你走向人生巅峰.....

如今，投教平台的广告活跃在短视频、公众号、微博上，都传递着这样的信息：报名理财课，让你成为人生赢家。

刚开始是花7元上课，后来花8888元上进阶课，最后，想要退款却联系不上人。

以为能月入百万，实际上“竹篮打水一场空”，不禁让人感慨，“走得最深的路是理财课的套路”。

本报记者李姝实习生雷碧柔长沙报道

为什么越穷越要理财？月薪3000元如何开启财务自由之路？上理财课，让你每年多赚10万元。

每每会在公众号上面看到类似的链接，这些广告不断强调可以帮助“小白”成为“理财高手”。

上过理财课的学员们，获得了财务自由吗？这些平台、理财课靠谱吗？

理财课程 花8888元只上了一个月课

小君（化名）是十倍学堂的金卡会员，她向记者讲述了购买理财课的经历。去年7月，她交了8888元购买十倍学堂的金卡会员，声称成为会员后可以终身学习。事实上，这场学习只持续了一个月。今年年初，她提出了退款，虽然有收据和合同，但退款至今没有消息。“我们现在有六七个学员群，每个群有四五百人，大家的退款都没有了下文。”小君说。

刚开始，小君是因为看到某个微信公众号上面有一篇推广十倍学堂的文章，才提出想要上理财课。“这篇文章让我认为，用闲置的钱赚额外的收入，也是一个不错的选择。”随后，她花7元购买了十倍学堂为期一周的理财课程。

报名后，小君进入了学习群。“进群学习7天课程的过程中，群里的老师都挺认真负责的，经常回答我们的问题，群里的同学都特别积极学习，当时就觉得十倍学堂挺靠谱的。”学习群里，老师带着大家一起阅读《小狗钱钱》，观看崔勇小白营直播课程、房地产直播课程，还有号称是国信证券的张帆老师为大家上股票课。一周的学习中，老师向大家推荐了进阶版终身会员，金卡会员号称可以“永久看2个平台所有课程，永久社群终身指导，永久看直播课，永久助教一对一咨询，永久崔勇老师线下课程，永久崔勇老师私教群服务”。

让小君下定决心“剁手”的原因是，群里时不时跳出的“老师购买基金获得收益”“学员购买金卡会员”的截图。老师称，金卡会员原价13999元，限时优惠8888元。于是，她支付了8888元购买了金卡会员，成为141期2班金卡会员。支付后，老师要求小君将支付截图晒到群里，小君才明白，群里晒支付截图的是老师要求的，并不是自愿。

真正让小君感觉自己上当的是课程内容，“金卡会员所上的课程与此前7天的培训课程内容差不多，这些课程也是原本录制好的内容”。

课程持续一个多月后，越来越多的学员开始质疑，并要求十倍学堂提供会员费的收据和合同，但没有得到合理答复。质疑的学员被踢出群聊，负责跟进的“班班”（对接学员的负责人）们不少也出现离职，没有人再接棒后续的服务。

不仅学生纷纷维权，老师也加入了维权行列。一名自称是十倍学堂老员工的老师表示：“本人举报公司拖欠几十人的工资不发，大家被割了韭菜。”

实际上，不仅是十倍学堂，微淼商学院、启牛商学院、米堆学堂、尚德也遭到投诉，比如微淼商学院的投诉量为1038，启牛商学院的投诉量为783。

运作方式 有一套机械化的流程和话术

为何理财课如此诱人？或许对这些投教平台而言，焦虑是第一生产力。

一位已经离职的负责人曝光了一份十倍学堂“六天SOP（标准操作程序）”的文档。调动学员们情绪的原由是一套机械化的流程和话术。比如，这套流程要求负责人们在开营前做好“热群”“制造焦虑”“提升兴趣”的工作，要求负责人带学员进行书籍阅读，至于学习感悟，流程要求负责人“一次水三个感悟，气氛带起来”。所谓“水三个感悟”，是指发布三个“水军感悟”，这些感悟已经全部写好，放在一个文档里。上了几天的课程后，流程要求负责人“私聊方向往进阶班方向去引入，比如可以介绍进阶班、晒收益、晒进阶班群内学习气氛”。

“理财课”的广告十分常见，“如何防止被社会抛弃”“普通人如何年入20万元”“大学生应该如何理财”“蓝领造富的时代来了”是常见宣传语。据某财商教育平台业内人士透露，财商教育消费群体大多数可支配收入在50万元以下，超一半人没有投资经验，主要职业为公司职员、销售、教师以及刚毕业的学生、刚成家的年轻小夫妻或新晋宝妈。

阿玲（化名）就是一个全职妈妈。“知道我没有收入来源，老师就跟我说，学到中期就能赚回学费。”在老师的劝说下，她以分期付款的方式报名了微淼商学院6998

元的进阶班。由于要带孩子、做家务，她只能晚上上课，但上课的内容偏离了她的生活，她开始要求退费。“联系老师要求退费，不给退，还被老师说‘不学习永远看不到未来’‘要是家里有人生一场大病，那就整个家庭就完了’，这些话让我一度情绪崩溃，怀疑人生。”

一方面是制造焦虑，一方面是炮制“鸡汤”。记者购买了微淼商学院的小白理财课，老师发来的课表显示，这些课程包括“如果你爱ta一定要让ta学会理财”“对于年轻人，财务自由有多重要”“我的草根同学的财务自由之路”的营销方式，让不少花了7元到12元不等费用的学员进一步购买进阶课程。

号称可以退全款的进阶课程是否真的能轻松退款？根据微淼的规定，进阶课程“学完24周全套课程后可以获得毕业证，两日内觉得课程没有价值可以全额退款”，投诉的学员反映，毕业证是由微淼发放，这个过程缺乏外部监督。对于消费者要求微淼退款的这些投诉，记者4月28日致电微淼商学院客服，客服称会有负责人当日回复记者，但截至目前，记者并未收到回复。

律师说法

投教平台以教育为名推荐的基金或涉嫌虚假宣传

湖南金州律师事务所律师易旭表示，投教平台以教育名义推荐有合作的基金、股票，可能涉嫌虚假宣传及非法经营，披着投资者教育外衣，卖高价课、荐股的公司及“老师”可能根本不具备相关从业资质，甚至连专业知识都不具备，风险极大。此外，不少投教平台喜欢用年收入、投资收益、年化率能达到多少、后期能将学费赚回来等这类话语吸引消费者，《中华人民共和国广告法》第二十五条第一款规定，广告不得对未来效果、收益或者与其相关的情况作出保证性承诺，明示或者暗示保本、无风险或者保收益等。

湖南工商大学经济与贸易学院副教授杨东晓表示，学了理财课也不可能“逢买必涨”，要想做好金融投资，首先必须是要有深厚的理论基础，这表现在对金融运行机制的理解以及对市场环境的准确判断，要做到这一点必须经过系统的学习以及对市场的深入调查研究；另外，由于市场变化的速度很快还存在着大量不确定性的因素，需要一点运气。

杨东晓认为，现如今理财课程火爆的主要原因在于，经济社会的快速发展导致了消费主义盛行，让他们对钱产生了急迫的需求，刚毕业学生、家庭主妇、工薪阶层这几类人是焦虑情绪最为严重的群体，所以快速致富课程把目标瞄准了这一类人。“我不推荐任何的理财方式，因为对于少部分优质的理财产品是存在一定的门槛的，对于学生群体、家庭主妇、普通工薪家庭是很难达到这个门槛，在这个阶段我觉得

最好的是投资自己，努力提升自己的实力，才是摆脱焦虑最好的办法。”

【来源：潇湘晨报】

版权归原作者所有，向原创致敬