

行情转暖，证券经纪人又要大显身手了。

春节过后，行情即刻转暖，恒泰证券精准踩点，推出“头派经纪人”工作平台，大力招募兼职经纪人，发力经纪业务。

恒泰证券互金部相关人士介绍，头派经纪人APP主要是一个经纪人的展业平台，而不是一个投资者的开户或交易平台，经纪人可以直接通过这个APP管理自己的客户，而不需要到营业部查询，更加便利。

除了“头派经纪人”，九州证券、第一创业、东方财富证券也推出过类似的兼职经纪人，最早从2016年开始推行，高峰时期，这些券商的兼职经纪人都有1000人以上，九州证券兼职经纪人最高时更是达到6000人以上。不过后来随着市场下行，兼职经纪人重新进行职业规划，人数逐渐减少。

恒泰证券推“头派经纪人”，万1.5业绩线以上100%提成

今年春节后没多久，恒泰证券推出了一个为证券经纪人打造的工作平台——“头派经纪人”，致力于为广大证券经纪人提供从业、创业的理想舞台”。

恒泰证券在宣传页中，提到“头派经纪人”有三大优势：

其一为采取“万1.5业绩线以上100%提成”激励劳务报酬模式，收入无上限；

其二是采用薪酬“日清月结”的支付模式，即证券经纪人可以在“头派经纪人”平台查询每日业绩数据及业绩提成，并在月底实现收入；

第三是设立了推荐奖，只要成功推荐一名您的好友成为有效证券经纪人并达到相关条件，即可享受1000元推荐奖和连续三年的持续津贴。

恒泰证券互金部相关人士介绍，头派经纪人APP主要是一个经纪人的展业平台，在去年底完成测试，今年正式上线，春节后第二周对外推出。经纪人可以直接通过这个APP管理自己的客户，而不需要到营业部查询，更加便利。据测算，这种兼职经纪人的模式，对现有经纪人的影响有限，并不会冲击现有存量客户。另外，客户完成开户之后恒泰还会有统一服务。

据恒泰证券介绍，目前市场上的兼职经纪人激励机制大部分都是“万1.5业绩线以上100%提成”，通过证券从业资格考试之后，与券商签署的是“委托合同”，并入职到北上广深的任何一家指定营业部。考核要求就是：入职一年内成功开发5个有效客户的证券经纪人。

此前已有3券商招募兼职经纪人

目前，国内的经纪人分两种形式，一种是外挂模式，即没有底薪，收入完全靠佣金提成，提成较高；一种是固定工资为主，达到一定交易额后可以提成，但是提成比例较少，即客户经理。恒泰证券推出的“头派经纪人”属于前一种。

有业内人士透露，九州证券、第一创业、东方财富证券也有类似的兼职经纪人，最早从2016年开始推行。

2016年3月，九州证券发力经纪业务，推出专注经纪人拓客能力的“经纪宝”。当时给出的政策非常优惠，经纪业务佣金成本线（万1.5）以上全归经纪人，融资融券、期货IB业务同样可以视客户情况成本线以上全返，优秀经纪人可晋级为九州投顾，也可转岗至九州资管等其它业务部门，甚至推荐至九鼎集团旗下高端职位。

紧随其后，第一创业证券也于当年推出一款“终极经纪人”的手机客户端，也采取了“万1.5业绩线以上100%提成”的配套激励机制。

2017年11月份，东方财富证券开始招募经纪人，直接将经纪人成本线低到万1之下，这是继第一创业证券“终极经纪人”和九州证券“经纪宝”之后又一个经纪人平台新模式。相比“终极经纪”和“经纪宝”，东方财富证券的东方理财师给出两种提成方式：万1.5以上100%提成和万0.875以上50%提成。

借助这些平台，这些券商都招募了数量众多的兼职经纪人。有业内人士透露，高峰期，这些券商的兼职经纪人都有1000人以上，九州证券最高时达到6000人以上。借助经纪宝，当年6月份，九州证券成交额环比增加了133%，同比增236%，增速遥遥领先其他券商。

经纪人的个人成长尴尬

不过随着市场行情下行，兼职经纪人的数量逐渐减少。

根据证券业协会公布的数据，从2018年初至目前，全行业从业人数从34.24万人减少至33.11万人，减幅1.1万。其中证券经纪人数量从90465人减少至81538人，减幅超过8900人。

九州证券的经纪人数量减幅就超过了2000人。早在去年11月份，券商中国记者就对行业人数进行梳理，当时九州证券经纪人数量减幅就非常大，有业内人士对记者表示，九州证券的产品“经纪宝”曾签约了大量经纪人，产品增幅特别快，但市场却不好，没有业绩、没有客源，经纪人自己会重新进行职业规划，也在情理之中。

有券业人士分析指出，以佣金提成为主要收入来源的经纪人，其劳务报酬与资本市场的关联度很高，不过，券商以销售业绩为导向的管理模式，对经纪人的关注点集中在客户数及客户资产的增长上，往往忽略了经纪人的个人职业发展，导致经纪人难以形成核心竞争力，个人职业发展较为受限。

并且，一直以来，经纪人都不被券商归入“员工”行列，但2017年，监管颁布的券商合规细则中首次提出，经纪人为营业部工作人员，要求营业部配备合规人员。对券商来说，实现对经纪人的合规管理是个难题。2018年，各地监管机构接连对证券经纪人的违规行为出具罚单，表明监管正强化对经纪人的管理。

本文源自券商中国

更多精彩资讯，请来金融界网站(www.jrj.com.cn)