

新技术不断涌现，改变着传统商业形态及管理模式。对于大中型企业而言，赋能型、一体化、精细化、连接型的CRM数智化解决方案，成为其商业变革与高质量发展的重要抓手。

新时代背景下，大中型企业对CRM的需求呈现出实时链接、协同互动、场景覆盖、数据赋能等需求。



用友BIP CRM面向工业品、消费品、现代服务三大行业，主要针对项目型销售、标准产品销售、大客户销售和渠道分销四大销售模式，在原有产品的基础上迭代升级了40+功能模块，新增满足大中型企业500+细分业务场景的数智化需求。

用友BIP CRM基于社会级PaaS平台iuap打造，与其他业务领域，如财务、税务、采购、供应链、生产制造等完美融合，赋能企业一体化、精细化管理与运营。在技术层面，用友BIP CRM具备社会化架构特性、支持多种部署方式、且支持微服务柔性装配、系统集成等，全面支撑企业的业务运营及创新。