

【赛迪网讯】2017年走在风口浪尖的企业服务领域，火热势头持续膨胀。

第四届世界互联网大会用友网络董事长兼CEO王文京对未来的企业服务市场趋势发表了看法，他表示：“未来的企业服务将出现三种趋势，第一是三位一体，即以交易场景为核心，业务服务、金融服务和IT服务三位一体，实现新的突破发展；第二是多态融合，即各种形态的云服务融合起来为企业服务；第三是智能化，新时期的企业服务一定是基于人工智能的，企业服务产业的2.0版将是智能化云服务。”

而近日，小编也有幸采访到用友U8+产品总监杨力，更深入的对用友在企业服务市场的发展战略以及目前用友面向中型企业应用的软件产品用友U8+，在与银企联云服务正式打通后，在企业服务领域碰撞出哪些新的火花。

杨力表示：用友U8+深入发展方向是将软件与云服务以及金融服务融合，这与用友整体发展战略相吻合，一是云方向的发展，二是企业金融服务。从用友U8+客户角度来说，需要更多的金融服务内容。从研发模式来讲会采用快速迭代的方式来响应客户不断产生的需求。

## 与银企联云服务打通，企业金融服务开端

何为银企联云服务？从字面意思可以看出，通过云计算的形式实现企业系统与银行系统直联的云服务模式，通过一点接入实现企业银行账户付款、余额查询、回单查询等功能的云服务，同时采用缓存技术防止企业重复付款。

为帮助企业尤其成长型企业跟上云时代的步伐，用友U8+与银企联云服务打通，节省了企业在使用银企直连系统时与各家银行对接所花费的时间，可直接通过云服务对接多家银行，同时提供预配置的管理与业务实践，提高企业运营效率。作为企业金融服务的开端，未来还将延伸出更多的服务形式，包括供应链金融、企业现金管理服务，为企业带来全新的应用与服务体验。

## 金融服务场景

嵌入式金融服务将越来越多地进入到各个行业，如制造业，企业的金融服务主要体现在：对外支付、实时监控银行账号资金头寸、对账等。

再比如零售业和服务业，由于两个行业具有相同的特点，业务员需要给分散在各地的客户提供上门服务，用友U8+与畅捷支付联合打造的移动产品“易收款”针对B端的企业客户，提供即时的收款、资金归集服务，渠道打通后，还将陆续上线理财、资金管理、电子发票等服务。对于C端的个人客户，则可以通过扫描二维码方便快捷地支付货款。

未来，用友U8+还将在新零售、新电商、新物流等领域持续发力。

华尔街日报称，中国科技行业的下一个风口将会是企业应用，这意味着企业服务市场拥有巨大商机。U8与银企联云服务打通，遵循以洞察客户“真实痛点”和“应用场景”的研发方向，为企业提供安全、稳定、可靠的资金管理、电子发票、财务会计等领域的云端融合产品及解决方案。

本文源自赛迪网

更多精彩资讯，请来金融界网站([www.jrj.com.cn](http://www.jrj.com.cn))